

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

I. Общие положения

1.1. Нормативно-правовые основы разработки образовательной программы профессионального обучения по профессии 207.2 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей»

Нормативную правовую основу разработки образовательной программы профессионального обучения по профессии 207.2 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» составляют:

- Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»;
- Приказ от 02.07.2013 №513 от Министерства образования и науки РФ Об утверждении перечня профессий рабочих, должностей служащих, по которым осуществляется профессиональное обучение.

1.2. Нормативный срок освоения программы

Нормативный срок освоения образовательной программы профессионального обучения по профессии 207.2 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» составляет 2 месяца с присвоением 3-го разряда.

II. Характеристика профессиональной деятельности выпускников и требования к результатам освоения образовательной программы по профессии 207.2 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» 3-го разряда.

2.1. Область профессиональной деятельности выпускников: организационно-технологический процесс обслуживания покупателей, продажа товаров потребительского и промышленного назначения необходимого ассортимента в организациях оптовой и розничной торговли различных форм собственности.

2.2. Объектами профессиональной деятельности выпускника являются:

- Товарно-сопроводительные документы;
- Торгово-технологическое оборудование: весоизмерительное, подъемно-транспортное, холодильное и контрольно-кассовое, немеханическое оборудование и инструмент;
- Ассортимент товаров;
- Технологические процессы.

2.3. Обучающийся по профессии 207.2 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» готовится к следующим видам деятельности:

- Продажа непродовольственных товаров.
- Работа на контрольно-кассовой технике и расчеты с покупателями

КВАЛИФИКАЦИОННАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Профессия – Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» 3-го разряда.

Характеристика работ;

- Осуществлять приемку товаров и контроль за наличием необходимых сопроводительных документов на поступившие товары.
- Осуществлять подготовку товаров к продаже, размещение и выкладку.
- Обслуживать покупателей, консультировать.
- Соблюдать условия хранения, сроки годности продаваемых товаров.
- Осуществлять эксплуатацию торгово-технологического оборудования.
- Осуществлять контроль сохранности товарно-материальных ценностей
- Соблюдать правила эксплуатации контрольно-кассовой техники (ККТ) и выполнять расчетные операции с покупателями.
- Проверять платежеспособность государственных денежных знаков.
- Проверять качество и количество продаваемых товаров, качество упаковки, наличие маркировки, правильность цен на товары и услуги.
- Оформлять документы по кассовым операциям.
- Осуществлять контроль сохранности товарно-материальных ценностей.

Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» 3-го разряда должен уметь:

- Обслуживать используемое оборудование (весы, холодильники, режущие машины и аппараты);
- Получать товары со склада, подготавливать их к продаже;
- Отпускать товары, подсчитывать их стоимость;
- Оформлять оконные и внутримагазинные витрины;
- Изучать спрос покупателей.

Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей» 3-го разряда должен знать:

- ассортимент, классификацию, характеристику, назначение товаров, способы пользования и ухода за ними;

- правила расшифровки артикула и маркировки;
- розничные цены;
- приемы подбора, отмеривания, отреза, комплектования товаров, шкалы размеров изделий и правила их определения;
- основные требования стандартов и технических условий, предъявляемые к качеству товаров, таре и маркировке;
- виды брака и правила обмена товаров;
- гарантийные сроки пользования товарами;
- устройство и правила эксплуатации обслуживаемого торгово-технического оборудования и контрольно-кассового аппарата;
- пути сокращения товарных потерь, затрат труда, электроэнергии и повышения доходов;
- приемы и методы активного обслуживания различных контингентов покупателей с учетом их пола, возраста, уровня знаний о товаре и других особенностей;
- состояние моды текущего сезона;
- основные виды сырья и материалов, идущих на изготовление товаров, и способы их распознавания;
- основных поставщиков товаров и особенности ассортимента и качества их продукции;
- принципы оформления наприлавочных, внутримагазинных и оконных витрин;
- методы обобщения данных о спросе покупателей;
- порядок приема товаров от поставщиков;
- правила бракеража;
- порядок проведения инвентаризации;
- порядок составления и оформления товарных отчетов, актов на брак, недостачу, пересортицу товаров и приемо-сдаточных актов при передаче материальных ценностей.
- 1С: Управление торговлей.

III. Документы, определяющие содержание и организацию образовательного процесса

3.1. Учебный план

3.2. Календарный учебный график

3.3. Рабочие программы по учебным дисциплинам:

- Экономика отрасли предприятия
- Технология продажи непродовольственных товаров
- Совершенствование учета и отчетности в магазине
- Организация торговли
- 1С: Управление торговлей

IV. Условия реализации программы

Требования к организации образовательного процесса

ГАПОУ ИО «Усольский индустриальный техникум» реализующий образовательная программа профессиональной подготовки по профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей», располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий предусмотренных учебным планом. Материально-техническая база соответствует действующим санитарным и противопожарным нормам. Продолжительность учебной недели – пятидневная. Недельная нагрузка обучающихся по обязательным учебным занятиям не более 40 часов.

V. Контроль и оценка результатов освоения образовательной программы профессионального обучения.

Для контроля и оценки результатов освоения образовательной программы используется текущий контроль (в процессе проведения практических занятий, а также выполнения индивидуальных работ и домашних заданий). Промежуточная аттестация в форме зачета и (или) экзамена.

Итоговая аттестация выпускников, завершающих обучение, является обязательной и осуществляется после освоения образовательной программы в полном объеме. Формой итоговой аттестации является квалификационный экзамен.

Квалификационный экзамен проводится для определения соответствия полученных знаний, умений и навыков и установления на этой основе лицам, прошедшим профессиональную переподготовку квалификационных разрядов по рабочей профессии.

По результатам квалификационного экзамена (с учетом требований Единых тарифно-квалификационных справочников работ и профессий рабочих (ЕТКС) присваивается квалификационный разряд по профессии 207.2 Продавец непродовольственных товаров с изучением программы «1С: Управление торговлей», Лицам, прошедшим соответствующее обучение в полном объеме и аттестацию, выдаются документы установленного образца об уровне квалификации (свидетельство).